Rossignol tourne la page Goa avec UI Investissement 6

Azulis et ses co-investisseurs ont accompagné le groupe durant plus d'une décennie.

Lire plus terd	LBO	Commenter

Publié le 25 juin 2021 à 15:11 | Mis à jour le 28 juin 2021 à 9:09

En 2009, Azulis s'emparait de la majorité de Financière Goa et de ses trois filiales actives dans les biens d'équipement. Fort de 50 M€ de ventes consolidées 2008, l'ensemble rassemblait Galedo (accessoires de salle de bain), Bois Sec de Bourgogne (meubles de cuisine en kit) et Rossignol (articles pour la propreté). Mais les synergies n'ont pas été au rendez-vous et le groupe est entré en procédure collective en 2017, allant jusqu'à la liquidation de Galedo et Bois Sec de Bourgogne.

C'est donc sur la base de Rossignol qu'Azulis et ses co-investisseurs (Socadif, Andera Partners et BNP Paribas Développement) ont souhaité repartir de l'avant. Ils ont constitué une nouvelle équipe de direction début 2017, emmenée par Joël Bresteaux, afin de remettre dans le vert cette entreprise de conception, fabrication et distribution de poubelles, bornes de tri et autres équipements sanitaires en acier et plastique. Dans cette perspective, un accord a été conclu pour abandonner les intérêts de 6,5 M€ liés aux 12,5 M€ des prêts obligataires mis en place lors du LBO de 2009 et dont la maturité a été reportée au premier septembre 2021. Face à cette échéance, Pax Corporate Finance a été mandaté afin de trouver un repreneur. Et c'est UI Investissement qui a été sélectionné parmi trois offres présentées au second tour, dont le prix retenu permet d'activer la clause de meilleure fortune pour les obligataires, investisseurs et managers pour 7,5 M€ et ancien dirigeant de Goa (Alain Guiader) pour 5 M€. UI Investissement prend une majorité des parts aux côtés du management, qui se relue, et de BNP Paribas Développement, qui réinvestit.

Ce dernier souhaite profiter du rebond de Rossignol, alors que le travail mené par la direction et les investissements sur le site industriel et la plateforme logistique ont permis de débrider la croissance. D'une perte de 2 M€ en 2016 pour 14 M€ de chiffre d'affaires l'entreprise a atteint 16 M€ de ventes pour 1,7 M€ de bénéfice net en 2019. Rossignol a même vu son activité être boostée par le Covid-19, puisqu'elle a écoulé de nombreux produits d'hygiène, comme des distributeurs de gel hydroalcoolique, avec des revenus qui ont atteint 26 M€ en 2020. Mais cette année était hors norme pour l'entreprises qui fabrique une majorité de produits en petits et moyennes séries personnalisables (pour des collectivités comme la ville de Paris ou des entreprises) avec des matériaux recyclés (plastiques et aciers) dans son usine de Mayenne. Elle devrait terminer l'année 2021 avec des ventes légèrement inférieures à 20 M€ pour une marge d'Ebitda de 15 %.

Thomas Loeillet

Ul Investissement: Michel Déprez, Robert Le Roux, Julien Huberson • BNP Paribas Développement: Julien Marronnier • Conseils investisseurs: due diligences: financière: Exponens (Matthias Collot), stratégiques: LimeStreams (Philippe Bouvier), ICF (Férid Ben Slimane), fiscale: Orsan (Joris Chaumont); juridique: B Legal (Gaspard Brulé) • Conseils cédants: financier: Pax Corporate Finance (Adrien Tourres); juridique: Agilys Avocats (Karine Violeau, Carole Thain Navarro), due diligences: financière: Exelmans (Emmanuel Manas), stratégique: Advention Business Partners (Alban Neveux), social: Dentons (Julie Caussade), environnementale: Nileo (Manon Allais) • Conseils cible: financier: NG Finance; juridique: CVS Avocats (Pierre Lamidon) • Conseil juridique prêteurs: Veil Jourde • Dette senior: Crédit Mutuel Arkéa, Caisse d'Epargne Bretagne Pays de Loire, Bred Banque Populaire

Accéder à la fiche du deal