

## OBO L'agence de publicité Al Dente s'entoure de Turenne Capital

Le nom d'Al Dente a été choisi par Patrizio Miceli, grand amateur de pasta, pour baptiser son agence publicitaire, il y a une quinzaine d'années. Ce franco-italien s'initie aujourd'hui au monde du private equity. Il vient en effet de signer un OBO à l'issue duquel Turenne Capital fait son entrée, aux côtés de quatre cadres clés jusqu'ici absents du capital. Basée à Paris et à Rome, l'agence a fait son nid dans le luxe, où elle se propose de concevoir et de réaliser des



campagnes publicitaires décalées, avec une forte composante digitale. Selon ses prévisions, Internet devrait être le premier canal de publicité pour l'industrie du luxe, en recueillant plus de 30 % des dépenses de ce secteur. Al Dente a notamment officié pour de grands noms du secteur comme Louis Vuitton, Dior ou Fendi et se targue d'une forte croissance depuis près de quatre ans. Son chiffre d'affaires avoisinait 10 M€, l'an dernier. A.B.



### Marketing

Al Dente

CA 10 M€

Localisation Ile-de-France

**Turenne Capital:** Stéphane Saudo, Guillaume Foillard • **Conseils investisseurs:** due diligence financière: Advance Capital (Olivier Poncin); **juridique:** Bignon Lebray (Edouard Waels) • **Conseils cédants:** financier: Rochefort & Associés (Thomas Blondet); **VDD financière:** Squareness (Jérôme Fortin), **fiscale:** Squadra Avocats (Philippe Royou); **juridiques:** Mémoires (Patricia Belac), Arlington (Marcico Chan Ling) • **Dette senior:** BNP Paribas, Caisse d'Epargne

## OBO Amundi PEF finance la croissance de L'Appart Fitness

La consolidation se poursuit dans les salles de sport. Né il y a une dizaine d'années à Lyon, le réseau L'Appart Fitness double de taille en s'offrant son confrère Nextalis (à la tête des enseignes Amazonia, Gigagym et Wideclub). L'opération est rendue possible par l'entrée d'Amundi PEF au capital, dans le cadre d'un OBO « à très faible

effet de levier ». Le financier injecterait plus de 5 M€ pour une position de minoritaire au côté du fondateur Patrick Mazerot (et d'Audacia, entré il y a trois ans avec un ticket de 2,5 M€). L'Appart Fitness totalise désormais 120 salles, dont 54 détenues en propre. La quasi-totalité de ces dernières évoluaient jusqu'à présent dans

le périmètre de Nextalis, qui a connu certaines difficultés dans son passage d'un modèle de franchise à un modèle intégré. Pionner du secteur en 1996 avec Amazonia, Nextalis totalisait encore près de 140 salles en 2013. Le nouvel ensemble s'attend à totaliser près de 60 M€ de volume d'affaires cette année. w.s.



### Sports & loisirs

L'Appart Fitness

CA nc

Localisation Ile-de-France

**Deal L'Appart Fitness:** Amundi Private Equity Funds: Claire Chabrier, Romain Rouge • **Conseils investisseur:** due diligence financière: Advance Capital (Thomas Bettan); **juridique:** Lamartine Conseil (Fabien Mauvais, Camille Le Foyer de Costil) • **Conseils juridique cible:** Bird & Bird (David Malcoiffe, Lionel Berthelet, Pierre Guigue) • **Dette senior:** LCL (Fabienne Martini), Casra (Olivier Rollin), Bpifrance (Luc Vicenzotti) • **Deal Nextalis:** **Conseils acquéreur:** financier: Tango Développement (Julian Dykiert); **due diligences:** financière: Eight Advisory (Christophe Delas), **fiscale:** Lexcase (Amaury de Carlan, Philippe Drouillot, Margot Perbet); **juridique:** Seigle Barrié & Associés (Pierre-François Muller) • **Conseil financier cédants:** SG CIB (Pierre Clocher, Salima Talbi)

## DÉVELOPPEMENT Platina Equity Solutions entre dans Cap Vital Santé

Cela fait trois ans que Platina scrute le secteur de la Silver Economy et plus particulièrement celui du maintien à domicile. Le financier jette aujourd'hui son dévolu sur l'un des premiers réseaux de vente et de location de matériel médical à destination des personnes âgées et des handicapés: Cap Vital Santé. Né en 2003 sous l'égide de Régis Naulin, ce dernier anime près de

250 points de vente en contrats de partenariat pour un volume d'affaires d'environ 150 M€ (et un chiffre d'affaires avoisinant les 15 M€). Platina Equity Solutions injecte aujourd'hui près de 5 M€ en échange d'une position d'actionnaire majoritaire. Il se laisse évidemment la possibilité de réinvestir au besoin. Avec son appui, Cap Vital Santé va s'atteler à mieux structurer

son offre (avec davantage de services logiciels, logistiques ou encore marketing) et à élargir son réseau. Outre la croissance interne (une quinzaine de nouveaux points de vente par an aujourd'hui) qui devrait naturellement accélérer, Cap Vital Santé n'exclut pas d'entrer au capital de certains de ses partenaires pour les aider à acquérir des concurrents locaux. w.s.



### Distribution

Cap Vital Santé

CA 15 M€

Localisation Bourgogne-Franche-Comté

**Platina Equity Solutions:** Charles Dubar, Christophe Gicquel • **Conseils investisseurs:** due diligence financière: Resiliens (Karim El Barkani); **juridique:** Agilys Avocats (Baptiste Bellone, Madalina Suru, Carolle Thain Navarro) • **Conseils cible:** financier: Eurallia Finance (Marie Muller); **juridique:** Philippe Gueguan