

Jeantet sur l'augmentation de capital d'O2i

O2i, société cotée sur le marché Euronext Growth Paris, a procédé à une augmentation de capital avec maintien du droit préférentiel de souscription des actionnaires, par émission d'actions à bon de souscription d'actions (ABSA). A l'issue de la période de souscription, ouverte du 14 au 25 juillet 2017, O2i a levé plus de 2,7 millions d'euros à travers l'émission de 1 957 953 ABSA, au prix unitaire de 1,40 euro. Les souscriptions ont ainsi dépassé l'objectif initial de 2,5 millions d'euros. Créée en 1989 par Jean-Thomas Olano, O2i propose ses services dans la formation informatique professionnelle, l'édition de logiciels, l'ingénierie informatique, la construction et l'intégration de solutions d'impressions, ainsi que la location de salles équipées et pré-équipées à destination des entreprises et des collectivités. Composée actuellement de plus de 250 collaborateurs, l'entreprise compte plus de 1 400 clients en France et à l'étranger, grands comptes, PME et TPE. Les fonds levés permettront au groupe de soutenir sa croissance et de saisir d'éventuelles opportunités de croissance. **Jeantet** a conseillé O2i avec **Cyril Deniaud**, conseil, et **Clémence Gagneux**, sur les aspects corporate et marchés de capitaux.

PRIVATE EQUITY

Quatre cabinets sur l'entrée de Raise au capital de La Maison du Whisky

L'entreprise familiale La Maison du Whisky (LMDW) ouvre son capital pour la première fois et accueille le fonds Raise, en tant qu'actionnaire minoritaire. L'actuel dirigeant, Thierry Bénitah, fils du fondateur, devient l'actionnaire de contrôle, tandis que Sophie et Alban Neveux, actionnaires historiques familiaux, se partagent le solde. Fondée en 1956, LMDW emploie 150 salariés et dispose de trois magasins en France et d'un à Singapour. Elle a axé son développement sur la constitution d'un portefeuille de spiritueux premium, comportant plus de 150 marques et 2 000 références dans le whisky et les spiritueux, une distribution spécialisée multicanale, ainsi qu'une expansion à l'international dans plus de cinquante pays sur les cinq continents. L'entreprise a réalisé un chiffre d'affaires d'environ 80 millions d'euros en 2016 et connaît une croissance annuelle moyenne de 20 % depuis vingt ans. L'entreprise souhaite désormais ouvrir son capi-

tal afin de poursuivre ses objectifs de croissance et d'envisager des opérations de croissance externe. **Jeusserand Audouard** a accompagné le management de LMDW, ainsi que l'un des actionnaires familiaux minoritaires, avec **Alexandre Dejardin**, **Jérémy Jeusserand**, **Erwan Bordet**, associés, et **Pascal Gour** ; **McDermott Will & Emery** a conseillé les autres actionnaires familiaux de LMDW, avec **Henri Pieyre de Mandiargues**, associé, et **Félix Huon**, conseil, en corporate. **Mayer Brown** a assisté LMDW et son fondateur avec **Olivier Aubouin**, associé, et **Martin Duvernoy** en corporate, **Benjamin Homo**, associé, et **Paul de France**, en fiscalité ; **Patrick Teboul**, associé, et **Constance Bouchet** en financement. **Agilys Avocats** a accompagné Raise, avec **Baptiste Bellone** et **Carolle Thain-Navarro**, associés, ainsi que **Chloé Journal**, sur les aspects M&A et fiscaux.

Chammas, Jones Day et Ventury sur la levée de Vulog

Vulog, une société spécialisée dans les technologies de l'autopartage, a réalisé un nouveau tour de table de 17,5 millions d'euros. Pour l'occasion, elle accueille à son capital le fonds britannique Frog Capital et le Tchèque Inven Capital. Ses investisseurs historiques, le fonds Ecotechnologies (Bpifrance) et ETF Partners, participent également à l'opération. Créée en 2006 à Nice, Vulog propose une plateforme SaaS permettant aux loueurs de véhicules, constructeurs automobiles ou encore start-up, de lancer en quelques semaines des services d'autopartage. Déjà utilisée par plusieurs opérateurs, comme Evo à Vancouver, emov à Madrid ou GreenMobility à Copenhague, la solution gère aujourd'hui plus de 10 millions de trajets d'autopartage par an. Grâce à cette levée de fonds, l'entreprise, déjà présente à Toronto et à Vancouver, va poursuivre son expansion internationale, via l'ouverture d'un bureau dans la Silicon Valley, et renforcer ses équipes. Des investissements en R&D sont également prévus ainsi que le lancement de nouveaux projets. Les nouveaux investisseurs sont épaulés par **Chammas & Marcheteau** avec **Denis Marcheteau**, associé, **Roxane Bouillon** et **Benjamin Levy** en corporate ainsi qu'**Aude Spinasse**, associée, en IT/IP. Vulog, Ecotechnologies et ETF Partners sont conseillés par **Jones Day** avec **Jean-Gabriel Griboul**, associé, et **Alexandre Wibaux**, ainsi que par **Ventury Avocats** avec **Nicolas Ivaldi**, associé, et **Cécilia Nervo**.